



サービス業
大阪府大阪市

株式会社尾崎スイミングスクール



水泳×塾 = もうひとつの学び舎

Corporate Profile

- 所在地 〒599-0201 大阪市大阪市尾崎町 5-31-18
- 資本金 3,000万円
- 正社員数 50名
- 設立 1980年11月
- URL <http://www.ozaki-swimming.com>
- TEL 072-471-1188

事業内容

同社は阪南市と泉佐野市の2カ所にスイミングスクールを構える。0歳～お年寄りの方まで、幅広い会員と日々の成長を目指している。技術的な面での泳力を付けることはもちろん、精神的な面で「諦めない気持ち」も大事なことで教える。文武両道プロジェクトとして、スイミングスクールに併設して学習塾も運営している。

会社の歴史

設立した当初から変わらずに「お客様に感謝」「すべてはお客様のために」と創業者の設立当時の気持ちを忘れないようにしている。水泳を教えるだけでなく人間形成の場にすべく、学校に次ぐ「もうひとつの学び舎」として確立させる取り組みを永遠のテーマとしてチャレンジし続けている。

事業上の強み

開校当時より、ずっとこだわり続けているのがプールに使用する「水」である。保健所の認可のもと、男里川(おのさとがわ)流域の伏流水をくみ上げている。これにより塩素濃度を低く保つことができ、プール特有のニオイや眼への刺激が少なく、体への負担が少ないプールが強みである。

インタビューに協力いただき
ありがとうございました



役職・コーチ
山本 諭様

笑顔とダンスが得意です。

会社の将来

地域密着型で業績を伸ばす泉佐野校をモデルケースとして、事業拡大のためにスクールの新規開設を目指している。更なる業績アップのために

いちご狩りやクリスマス会など水泳以外のイベントも行う「顧客満足度を高めるために工夫が大事です」と語る。



役職・チーフ
中原 亮太様

社員さんが語る 会社の魅力

大きい会社だと新しい企画を提案したとき、大きい会社だと実現するまでに時間が掛かります。当社では、チーフ・マネージャー・部長・社長まで決裁が回りきるのに最短5分です。スピード感を持って仕事できるのが、大手と違って中小企業の魅力だと思います。

企業データ・採用データ

業績データ	2013	2014	2015	離職率	モデル年収
社員一人当たりの売上高	464万円	537万円	588万円	1.3%	340万円 歳・年
過去3年売上高	2 億円	2 億円	3 億円	有休消化率	初任給実績
過去3年営業利益	400万円	300万円	600万円	40.0%	17万円
その他の魅力 【主要顧客】					平均勤続年
採用実績データ	2013	2014	2015	2016	平均年齢
過去3年新卒採用実績		4名	2名	2名	8年
過去3年中途採用実績	2名	1名	1名		29.0歳

自社自費 / 動画も Check!

3人のコーチに聴く！ やりがいを語ってくれたのはサトキン

ナカッバラ、サトキン、カジカジ、同社を支える三人に聴いた。水泳コーチ三人それぞれの考えの一端を聴くことができる機会はそうそうない。衝撃的な答えを含む珠玉の一人一問一答はこの60秒の中に。



URL <http://www.sneeds-kansai.jp/AICE/promotion/h28/ozaki.html>

職場の雰囲気

会員が来店した際には、「おはようございます」や「こんにちは」と全員が明るく笑顔であいさつをしています。また、一人一人が会員のことを真剣に考えているので、良い緊張感をもって働いています。会員獲得産業であることを自覚し、運営企業で勤務する社員として何をすべきなのかということを常に考えるように心がけていました。



取材を通じて感じたこと

とにかく子どもの立場になって物ごとを考える、上下関係を作らずフレンドリーな関係を、目指しているのが取材を通じて感じました。例えばニックネームを付けたリ、アニマルキャップをかぶってキャラクター作りに励んでいました。そして子どもたちに、目標を達成した喜びを味わってもらうために、日々スタッフは努力をしていました。

